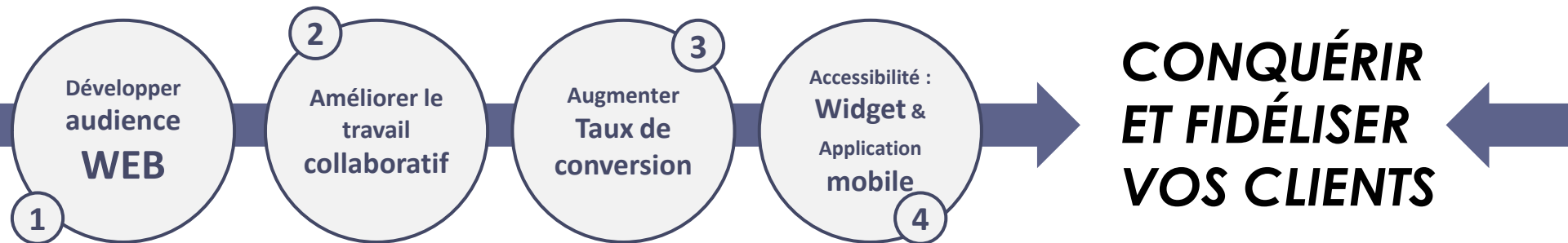




Les 4 applications logicielles innovantes pour accélérer le développement d'une entreprise de conseil

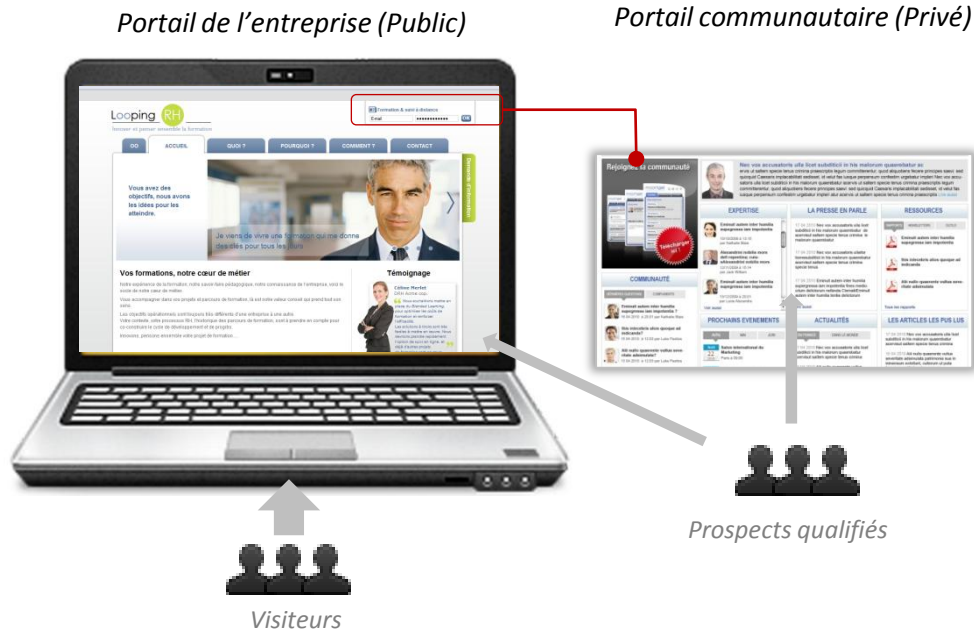


Le plateforme **CONSEIL 2.0** est une plateforme collaborative et communautaire accessible via le réseau Internet.

Les 4 bénéfices de la plateforme :

1. **Développer l'audience de votre savoir-faire**
2. **Améliorer le travail collaboratif**
3. **Augmenter le taux de conversion** prospects-clients
4. **Accélérer l'accessibilité et la productivité**

Un portail web communautaire pour accélérer le recrutement de prospects



En complément de votre site Internet, permettez à vos visiteurs d'accéder à un portail communautaire, après avoir identifié leurs fonctions.

Insérez simplement un lien sur votre site principal, à partir duquel les visiteurs pourront s'identifier et accéder à votre plateforme collaborative :

- Adresse URL
- Nom de domaine identique

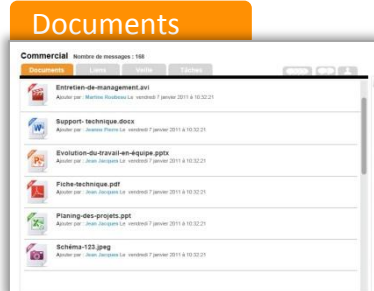
Les atouts

- Accélère le recrutement de prospects (processus automatique d'inscription).
- Enclenche le **liant** entre les prospects et l'entreprise.
- Valorise la **marque**, dans un écosystème de réseau social.
- Accroît la visibilité de l'entreprise sur Internet.

Bénéfice

Accélération de la base prospects

Un réseau social qui accélère l'échange et le partage



Administration | Feedback | Mon espace | Messages (1) | Actions | Rechercher

ACTIVITÉS ANNUAIRES AGENDA COLLABORATION RÉSEAUX SOCIAL PROJETS BUSINESS MAIL

Commercial - Nombre de messages : 168

Documents Liens Veille Tâches

Martine Roubeau Le vendredi 7 janvier 2011 à 10:32:21
Distinctively innovate cost effective metrics through out-of-the-box outsourcing. Assertively brand granular catalysts for change through vertical alignments. Credibly fabricate enterprise-wide niche markets via fully researched human capital. Sujets Chauds 23

Jeanne Pierre Le jeudi 6 janvier 2011 à 21:41:03
Distinctively innovate cost effective metrics through out-of-the-box outsourcing. Assertively brand granular catalysts for change through vertical alignments. Credibly fabricate enterprise-wide niche markets via fully researched human capital. Sujets Chauds 12

Jean Jacques Le jeudi 6 janvier 2011 à 09:28:45
Distinctively innovate cost effective metrics through out-of-the-box outsourcing. Assertively brand granular catalysts for change through vertical alignments. Credibly fabricate enterprise-wide niche markets via fully researched human capital. Sujets Chauds 1

Jean Jacques Le jeudi 8 janvier 2011 à 13:02:24
Cost effective metrics through out-of-the-box outsourcing. Assertively brand granular catalysts for change through vertical alignments. Credibly fabricate enterprise-wide niche markets via fully researched human capital. Sujets Chauds 17

Maurice Lessard Le jeudi 9 janvier 2011 à 08:10:47
Metrics through out-of-the-box outsourcing. Assertively brand granular catalysts for change through vertical alignments. Credibly fabricate enterprise-wide niche markets via fully researched human capital. Sujets Chauds 24

Elodie Duval Le Mercredi 6 janvier 2011 à 15:51:01
Distinctively innovate cost effective metrics through out-of-the-box outsourcing. Assertively brand granular catalysts for change through vertical alignments. Credibly fabricate enterprise-wide niche markets via fully researched human capital. Sujets Chauds 1

Christian Ponce Le Dimanche 3 janvier 2011 à 13:31:00
Distinctively innovate cost effective metrics through out-of-the-box outsourcing. Assertively brand granular catalysts for change through vertical alignments. Credibly fabricate enterprise-wide niche markets via fully researched human capital. Sujets Chauds 1

Votre message dans ce fil :

Envoyer

DERNIÈRES ACTIVITÉS

Documents :

- Présentation-1.pdf
- Schéma-old.jpeg
- Liste-des-membres.xls
- Rapports-Avril-2011.docx

Liens :

- Blog nearbee
www.nearbee-blog.com
- Gestion de la relation Utilisateur (MYURM)
www.myurm.biz

Veille :

- Unde Rufinus ea tempestate praefectus praetorio ad
- Discremin trusus est ultimam. ire enim ipse compellebatur ad militem,
- Quem exagitabat inopia

Tâches

- Unde Rufinus ea tempestate praefectus praetorio ad
- Discremin trusus est ultimam. ire enim ipse compellebatur ad militem,
- Quem exagitabat inopia

L'application de réseau social permet aux membres de la plateforme d'échanger en permanence entre eux, pour un conseil, une question, etc, afin de créer **un liant entre les prospects et les consultants.**

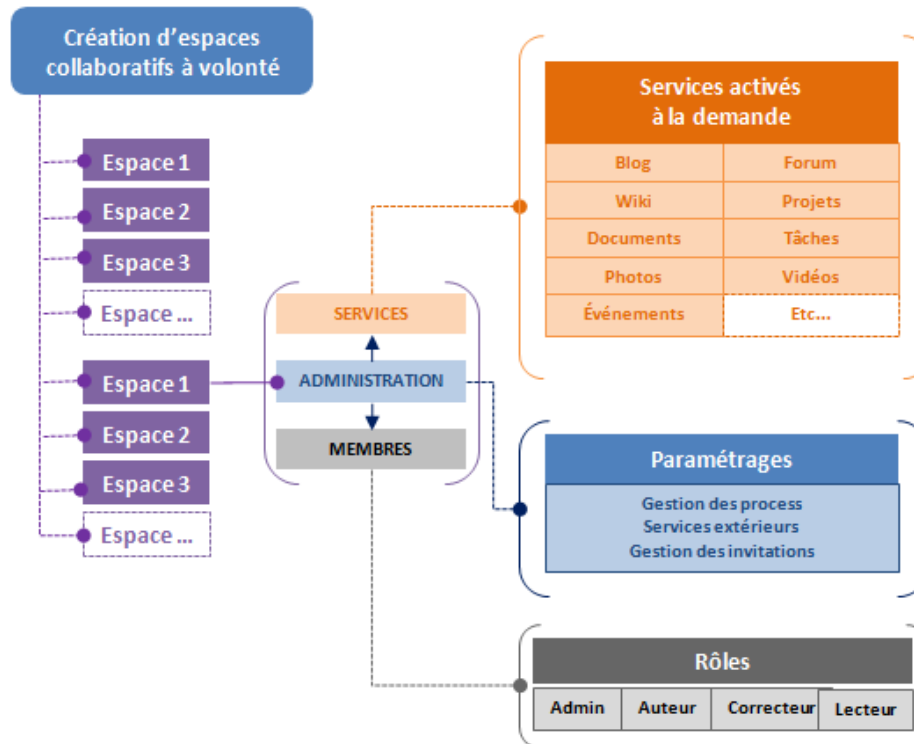
- Possibilité de créer des thèmes de discussion
- Possibilité de commenter et/ou soutenir des contributions

Bénéfice

Capitalisation sur les conversations

4 onglets pour alimenter et capitaliser les échanges entre participants

Création d'espaces collaboratifs à volonté



Comment ça marche ?

Enrichissez votre plateforme d'espace collaboratifs de travail pour vos consultants et/ou vos clients :

- Création, suppression, archivage en quelques clics
- Gestion des membres invités à l'espace et de leurs droits
- Choix des applications activées dans l'espace « *On Demand* »

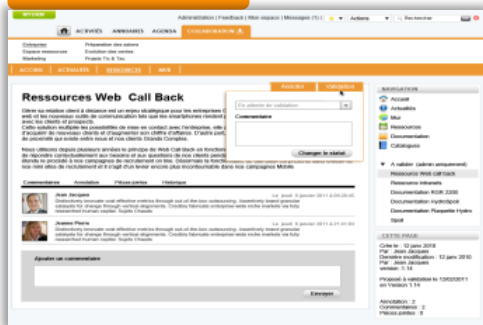
Bénéfice

Créez vos espaces en fonction de votre organisation en place

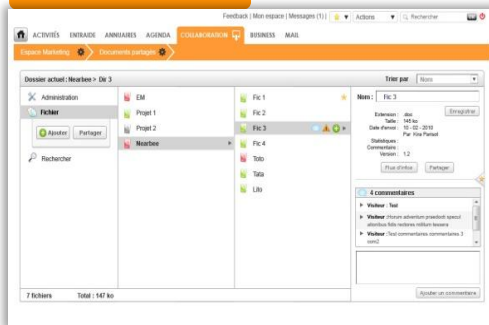
Exemples d'applications* pour permettre le travail collaboratif

Améliorez le travail collaboratif via des applications d'écriture collaborative, qui centralisent et organisent les contenus.

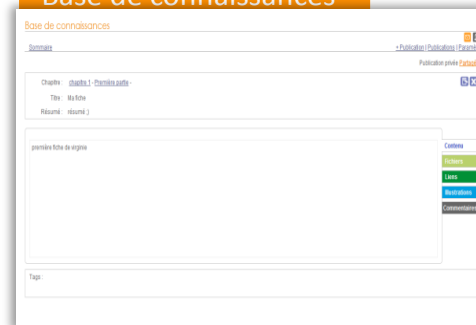
Wiki



Documents



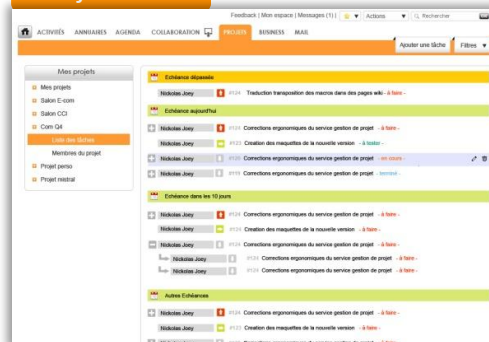
Base de connaissances



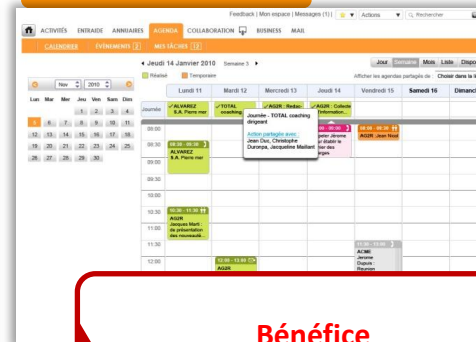
Comptes-rendus



Projets



Agenda partagé

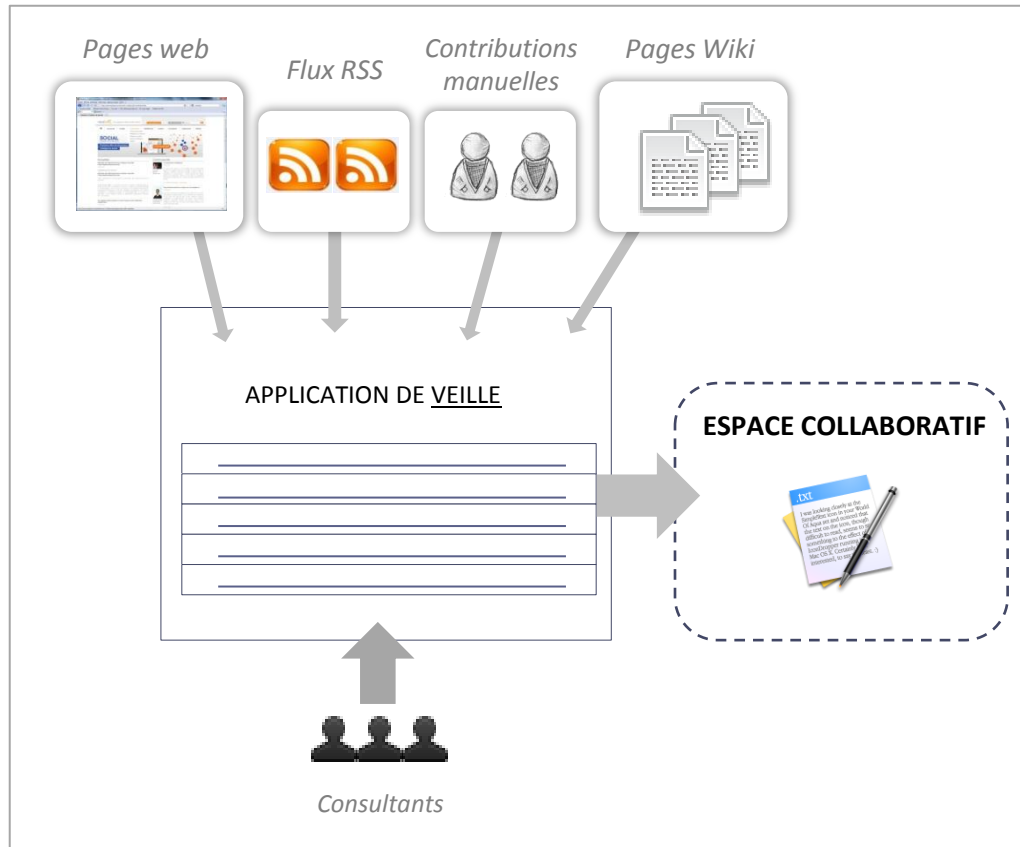


Bénéfice

Activation à la demande des services dont vous avez besoin

(*) Voir l'ensemble des applications disponibles dans le catalogue des applications de DIAPASON

Collectez et partagez votre veille



1. Partagez les sources de votre veille quotidienne avec les autres membres de la plateforme.
 - > Partage de flux RSS
 - > Transformation d'un Flux RSS en page Wiki
 - > Transposition d'une page web dans un Wiki
2. Modifiez ou annotez les pages ainsi créées.
3. Retrouvez facilement un contenu grâce au moteur de recherche.

Améliorez le taux de conversion prospects-clients

CRM collaboratif

The screenshot displays the MYURM CRM interface. The top navigation bar includes 'ACTIVITÉS', 'ANNUAIRES', 'AGENDA', 'COLLABORATION', 'PROJETS', 'BUSINESS', and 'MAIL'. Below this, there are buttons for 'NOUVEAU LEAD', 'NOUVELLE AFFAIRE', 'NOUVEAU COMPTE', and 'NOUVEAU CONTACT'. The main content area is titled 'AG2R - La mondiale' and shows details for a prospect. The 'Coordonnées' section includes 'Type: Prospect', 'Tél: 05 85 89 78 12', 'E-mail: contact@AG2R.fr', and 'Température: Tiède'. The 'Assigné à' section lists 'Paul Pariset - Directeur exécutif - Tél: 01 46 35 67 89' and 'Samuel Damien - Chef de projet - Tél: 01 33 31 27 42'. The 'Affaires (7) Liste' section shows 'Formation Management' with details like 'Type: Partenariat', 'Canal: Téléphone', 'Source: Jordan Michael', and 'Montant: 79 000 €'. The 'Produits / Services' section lists 'Formation management 2010 (1)', 'Demi-journée consultant (offre +1) (1)', and 'Journée débriefing (supprimé) (0)'. The interface also features a sidebar with 'PRIORITÉS' (Synthèses, Leads, Affaires, Ventes, Réalisations) and 'COMPTES' (Tous les comptes, Suspects, Prospects, Clients, Prescripteurs, Revendeurs, Fournisseurs). At the bottom, there is a 'Discussion sur l'affaire' section with a 'Message' input field.

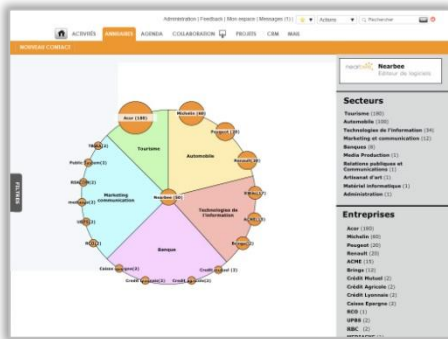
L'application de gestion de la relation client permet de gérer tous les processus manuels et automatiques de gestion des *leads* et opportunités, et de superviser l'avancement jusqu'à la vente :

- Gestion des *leads*,
- Structure détaillée par affaires,
- Analyses des activités paramétrée par profil utilisateur.

Améliorez le taux de conversion prospects-clients

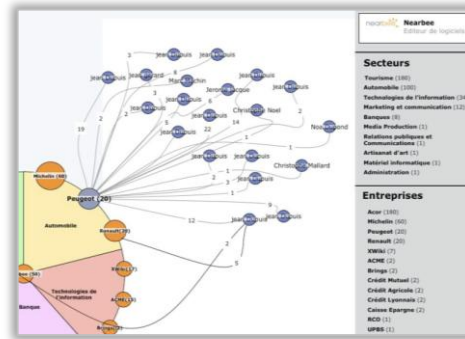
SOCIAL SWITCHING

L'offre de *Business Intelligence* social « *Social Switching* » permet de valoriser les données sociales du réseau de l'entreprise. En détectant les meilleures opportunités d'affaires et les bonnes personnes à contacter, Social Switching ouvre la voie à une prospection commerciale plus efficace et plus fructueuse.



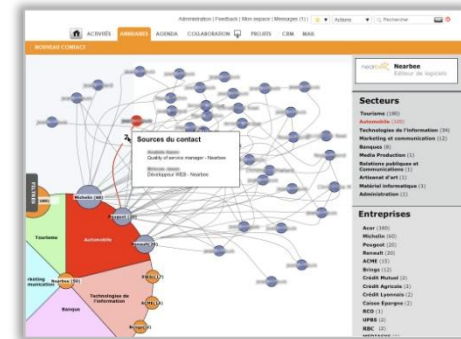
Optimisez la veille stratégique

Social Switching permet de consulter les informations mises en ligne sur Viadeo directement sur l'interface de travail habituelle, améliorez donc sans difficulté votre connaissance de vos réseaux de clients, prospects ou partenaires.



Facilitez la prospection commerciale et accélérer la mise en relation

Affichage de l'ensemble des contacts Viadeo d'un individu (dans le respect de ses choix de confidentialité), mais aussi d'afficher l'ensemble des contacts de ses contacts (son réseau étendu), ce qui facilite les mises en relation, les recommandations et les cooptations.

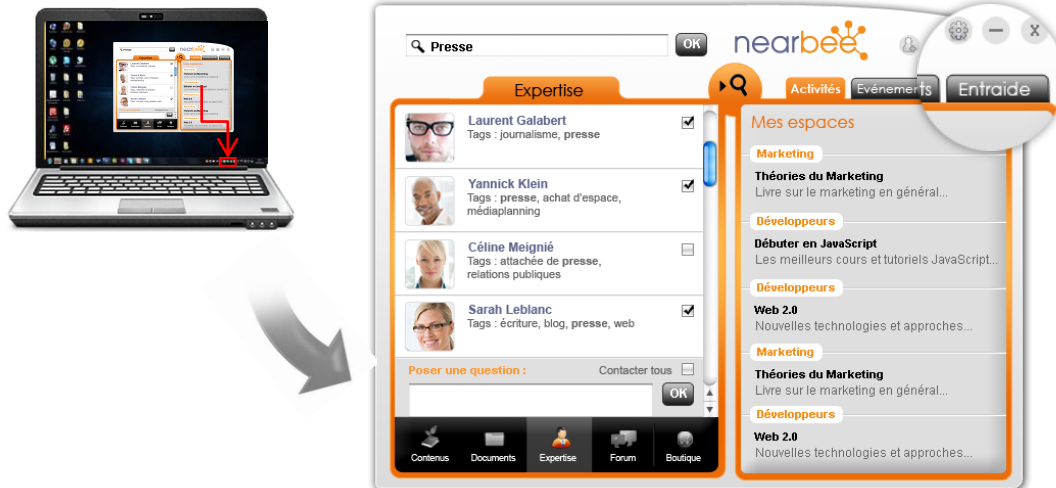


Analysez l'ensemble du réseau d'une entreprise pour dégager des actions stratégiques prioritaires

Quels sont les entreprises, les secteurs ou les régions du monde les plus représentés dans le réseau social de mon entreprise ? Comment puis-je les atteindre ? Quel contact pourra me permettre une approche efficace ?

Améliorez l'accessibilité aux contenus avec le widget collaboratif

Installé directement sur le bureau de votre ordinateur, le widget permet d'accéder directement aux contenus de votre plateforme d'un simple clic dans la barre des tâches.



Des usages intuitifs

- Suivi des dernières modifications effectuées sur la plateforme
- Consultation des prochains événements et inscription en ligne
- Entraide entre les membres et tchat en direct
- Module de recherche parmi les contenus de la plateforme



Actualités



Événements



Entraide

Une présence mobile pour une ubiquité parfaite



iPhone



BlackBerry



Android

Accédez directement à votre plateforme **CONSEIL 2.0** via votre *Smartphone*.

Accès au contenu

- Réception des actualités en temps réel
- Accès à l'agenda des sessions de formations
- Gestion des tâches et des contributions

Réseau social

- Consultation des profils des autres membres
- Communautés par centre d'intérêt
- Messagerie instantanée entre les membres



L'entraide facile et spontanée

Application réalisée pour Accueil France permettant de photographier des situations et de les signaler via l'application mobile qui géolocalise chaque contribution.

Les membres peuvent répondre, commenter ou soutenir une contribution.

Votre logo ici

Bénéfice

Augmentation de la productivité en situation de mobilité

“ Qui sommes-nous ? ”



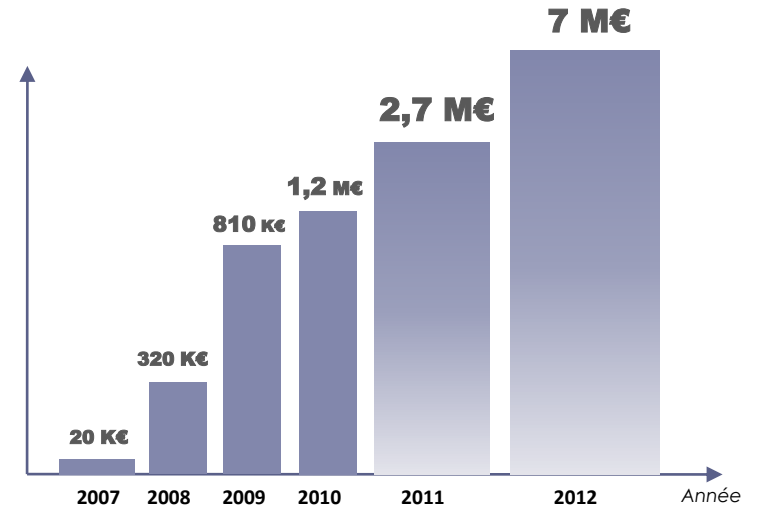
Nearbee est un éditeur de plateformes collaboratives professionnelles, à destination des entreprises, accessibles via le réseau Internet et un abonnement mensuel.

Nearbee offre une solution complète, du conseil à la formation.

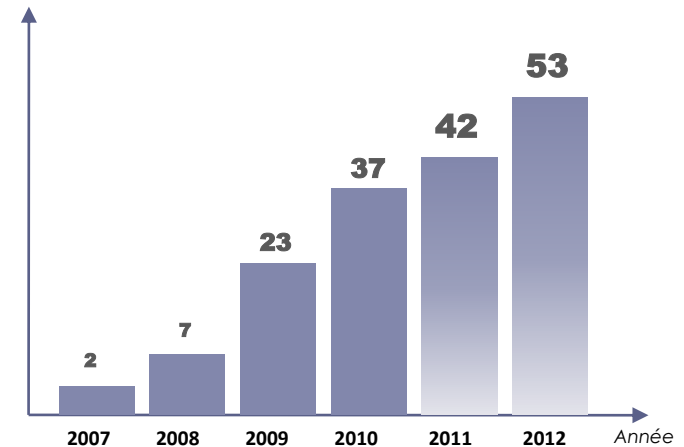
“ Nos Références ”



Chiffre d'affaires



Collaborateurs



“ Nous contacter ”

Localisation

Hall B
15 rue Jean-Baptiste Berlier
75013 Paris, France

T. - 01.55.43.76.90

F. - 01.55.43.76.96

contact@nearbee.com

<http://www.nearbee.com>

