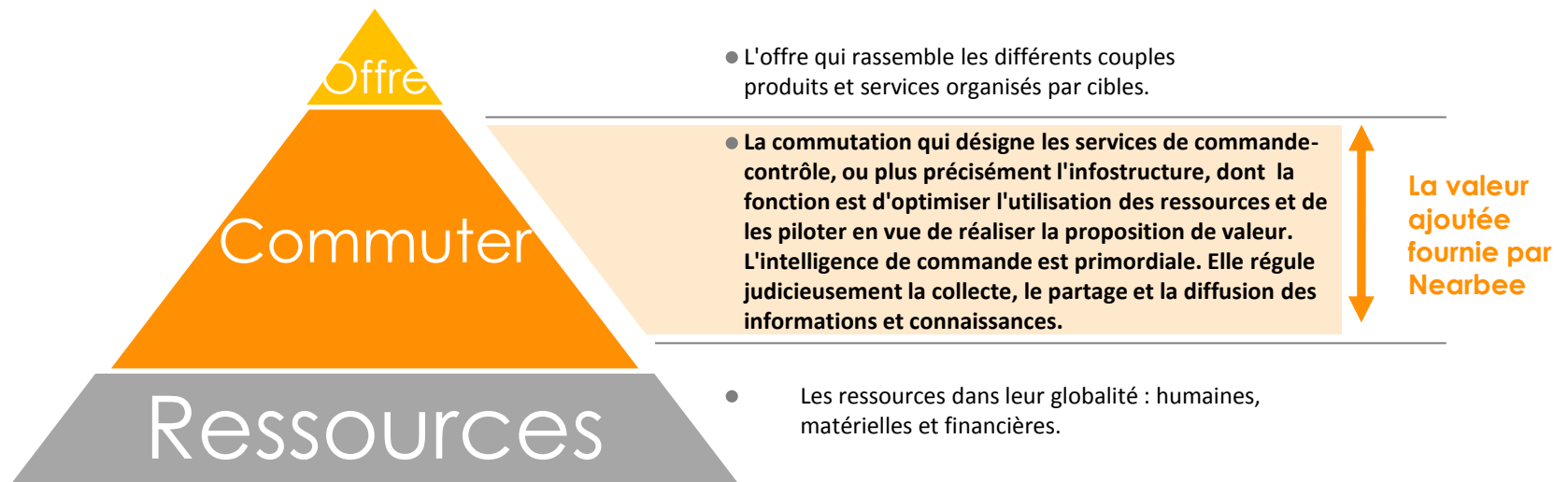






# “ La vision ”

Si l'on représente verticalement les **activités d'une entreprise**, on peut organiser trois types d'activités :



Les logiciels réalisés par Nearbee fournissent les outils nécessaires à une intelligence de commutation, de signalisation à travers la collecte, la structuration et la gestion des flux d'informations et de connaissances.

La valeur ajoutée proposée par Nearbee réside dans la mise à disposition de solutions logicielles de régulation permettant l'optimisation et l'accélération des modèles d'affaires.

En conclusion, l'intelligence des solutions collaboratives Nearbee se situe entre le transport des contenus et leur traitement, à l'intérieur de l'entreprise et avec son écosystème de fournisseurs, collaborateurs, partenaires commerciaux.



# “ Le modèle économique ”

## Une spécialisation

Développement d'une expertise dans les usages collaboratifs et communautaire métiers et sectoriels, sur des langages open source permettant une grande liberté d'intégration et d'interopérabilité avec le système d'information en place.

## Un contrat de location évolutive

Permettant d'accéder aux évolutions fonctionnelles trimestrielles et à l'assistance utilisateurs durant la durée du contrat, selon un loyer unique et fixé à l'avance.

## Une offre globale portée par un interlocuteur unique

### Hébergement

Développements logiciels

Formalisation des spécifications fonctionnelles

### Analyse des besoins

Rédaction du cahier des charges

### Identification des pré-requis

Formation et assistance

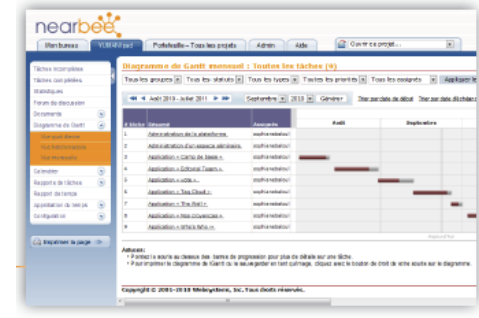
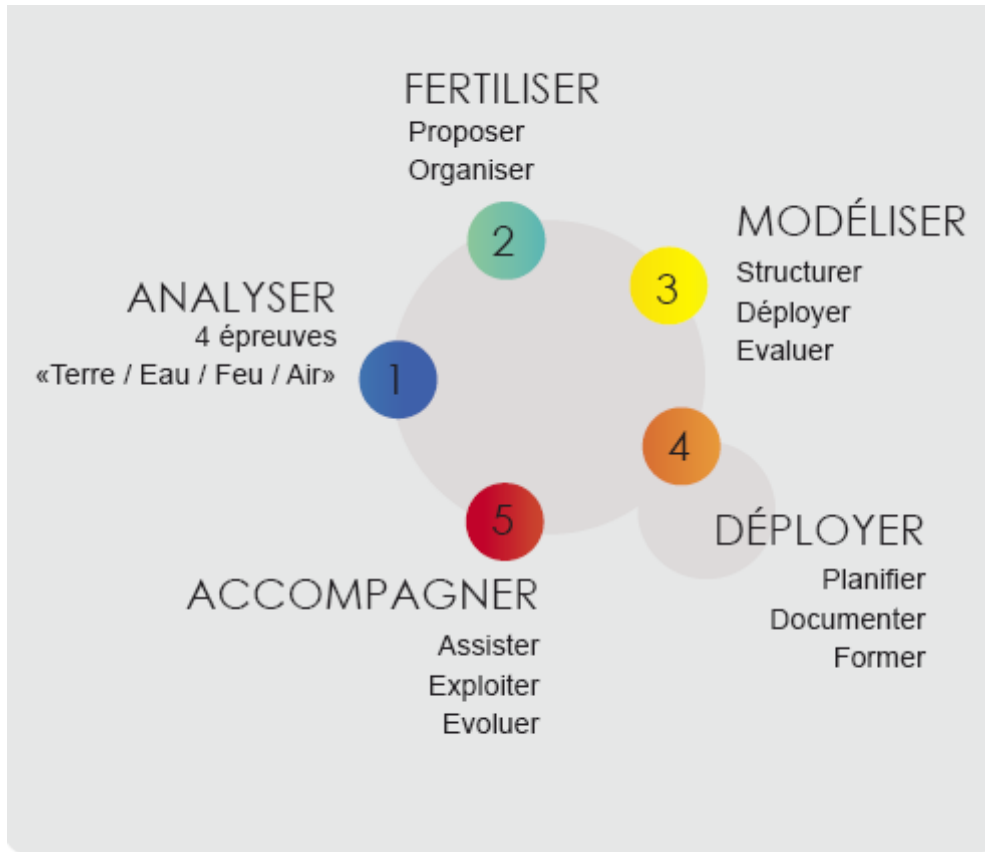
### Sauvegarde

Le Chef de projet reste l'interlocuteur privilégié du client durant toute la relation.



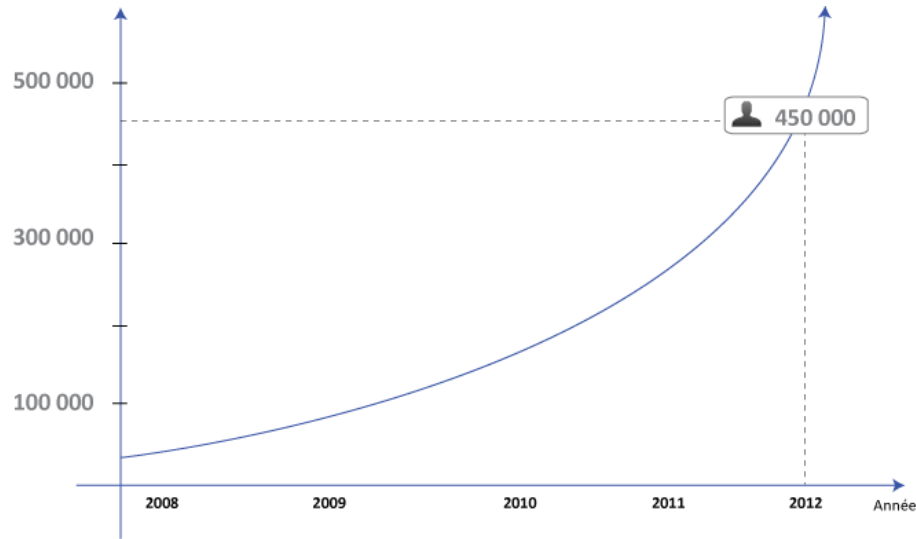
# “ Méthodologie ”

## La méthode en 5 points

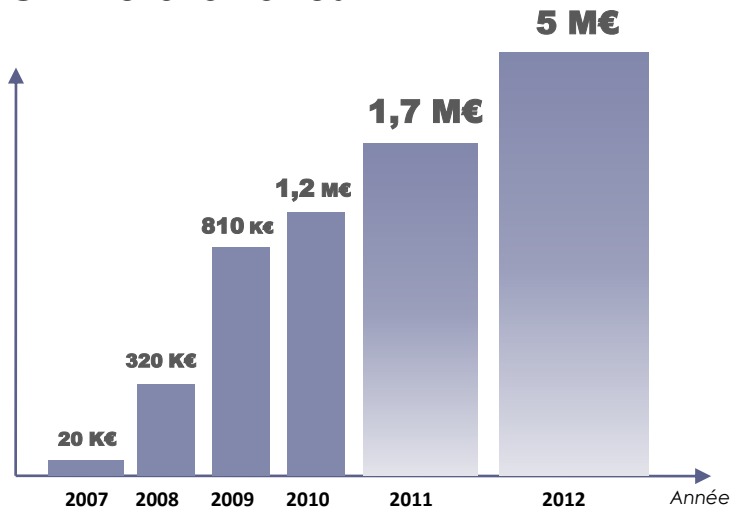


# “ Résultats ”

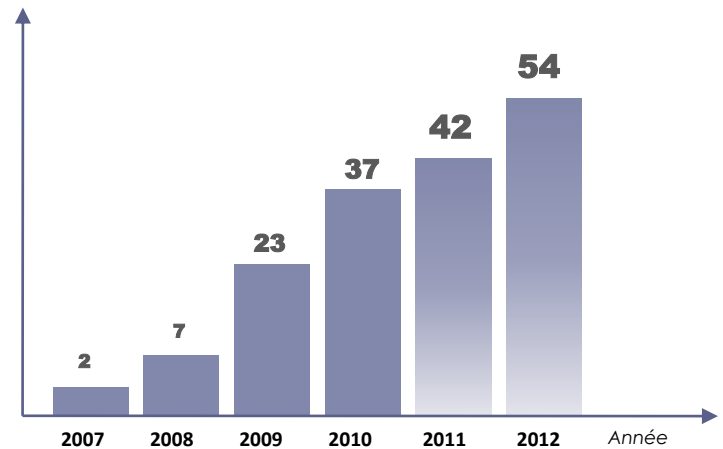
## Nombre d'utilisateurs



## Chiffre d'affaires



## Collaborateurs



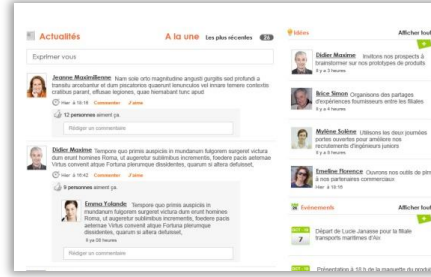
# “ Les offres ”

## Plateformes on demand



### Diapason

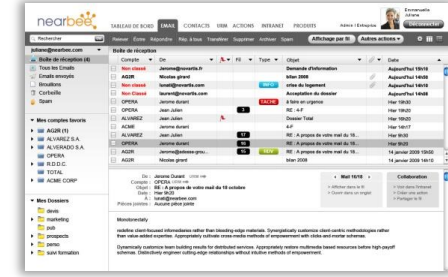
Améliore la collaboration entre vos équipes



### Energy

Enclenche et développe le réseau social de votre entreprise

## Plateformes business



### Mailody

Une gestion plus simple et des usages plus intelligents des emails



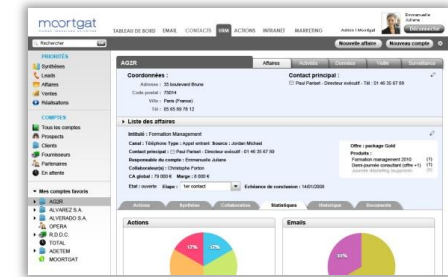
### Résonance

Développe votre marque



### Symphonie

Accélère l'audience de vos compétences et expertises



### Partition

Un CRM qui accélère votre modèle d'affaires

## & Plateformes « métiers »

- Campus Company** - De nouveaux modèles d'apprentissage pour les entreprises de formation
- Campus Corporate** - Un dispositif adapté d'évolution des compétences pour les acteurs de la formation en entreprise
- Empathy** - Le portail des RH pour la gestion des compétences individuelles et collectives
- Mercatic** - Organisez la diffusion et l'évolution de vos offres de produits et services
- Twin** - Management participatif des réseaux de franchise
- Scribe** - Valorisez votre site éditorial et transformez vos lecteurs en revenus



# “ Nos Références ”



## Technal

### Plateformes DIAPASON et PARTITION

Technal, leader français des systèmes constructifs en aluminium, a choisi les solutions MAILODY et PARTITION pour structurer la gestion des prospects et accélérer la croissance de revenus de son réseau de 220 aluminiers. La plateforme Nearbee permet de centraliser, valider puis affecter automatiquement les demandes de devis effectuées sur le site web public de Technal. Un CRM intégré permet à chaque aluminier de traiter les devis qui lui sont attribués avec l'aide d'une base de connaissances optimisée. Enfin, ce dispositif est complété par un e-shop (centrale d'achats), par l'intégration d'une plateforme de gestion mutualisée des appels d'offres et par des espaces collaboratifs de travail.



## AXEO Services / AXEO Pro Services / AXEO Travaux

### Plateforme TWIN, site corporate et minis sites

Réseau de franchise en plein développement dans le domaine des services à la personne, AXEO a sollicité Nearbee pour mettre en place une plateforme collaborative fractale destinée à accélérer le partage et les échanges d'informations entre les franchisés, et aussi offrir à chaque franchisé un site web public pour couvrir la zone géographique concernée. Enfin, le site web corporate est équipé d'une puissante application de gestion dématérialisée des candidats à la franchise AXEO.



## ADETEM (Association Nationale des Directeurs Marketing)

### Plateforme SYMPHONIE

Organisée en trois thèmes «Analysez», «Agissez», et «Utilisez», le portail constitue une «boîte à outils» marketing à destination des PME. L'enjeu résultait dans la création d'un processus assisté de rédaction des fiches marketing par des spécialistes du sujet, qui sont ensuite validées par les équipes de l'ADETEM. Le résultat final est présenté sous forme de fiches ergonomiques enrichies par des fichiers en téléchargement, des liens, des exemples et des vidéos accessibles par un système d'onglets sur chaque fiche. Un lexique 2.0 et un blog adossé au portail viennent compléter cette base de connaissances.



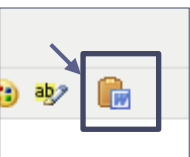
# “Innovations”



## Widget qui accélère la collaboration

Accélérez la coopération et améliorez le liant entre vos collaborateurs avec le widget communautaire, accessible directement sur le bureau de votre PC.

- Accédez à l'actualité de votre plateforme Nearbee sans vous connecter dans votre navigateur.
- Développez l'entraide entre vos collaborateurs.
- Effectuez des recherches à distance dans les contenus de votre plateforme Nearbee.



## Import Word et conservation des styles

L'éditeur WYSIWYG de Nearbee permet d'importer vos documents Word en conservant les éléments de style (Titre 1, Titre 2, etc.)

- Copiez / collez votre texte dans le presse papier de l'éditeur Nearbee, ou importez directement un document Word de votre ordinateur.



## Exportez depuis Word ... vers une page Wiki

Les plateformes Nearbee s'intègrent harmonieusement dans votre logiciel Word de Microsoft et vous permettent de publier directement dans votre plateforme.



## PARTITION – Un CRM qui accélère votre modèle d'affaires

En plus des fonctionnalités traditionnelles, le CRM PARTITION de Nearbee est composé de bibliothèques, d'automates, de connexions et d'applications marketing, qui facilitent et accélèrent la gestion commerciale des prospects et clients.

## Les objets communicants

Nearbee explore des nouveaux usages, qui facilitent la collaboration, la gestion des alertes, etc.



# “ Des partenariats structurants et innovants ”

viadeo

## Exploiter les données issues des réseaux sociaux professionnels



**SOCIAL SWITCHING**  
Première offre de Business  
Intelligence social

→ En savoir plus

Identifiez les opportunités de collaboration et accélérez vos processus commerciaux grâce à un bouquet de services permettant d'extraire des informations provenant des réseaux sociaux :

Identification du capital social d'une entreprise cliente, prospect, partenaire, etc.

- Mise en avant des liens avec des contacts (expérience commune dans une entreprise, contact commun, etc.)
- Accélération des processus de négociation par l'identification plus rapide des chemins décisionnels

**LesEchos**  
de la franchise **.com**  
et du commerce associé

## Un partenariat ciblant les réseaux de franchise



Les **Echos de la Franchise**  
Le nouveau partenaire de Nearbee  
Pour être au plus près des réseaux de franchise

**LesEchos**  
de la franchise **.com**  
et du commerce associé

CROISSANCE DU RESEAU  
RECRUTEMENT DE FRANCHISÉS  
GESTION DE LA MARQUE

→ En savoir plus

Le partenariat technique permet de récupérer les leads provenant du site des Echos de la franchise pour les réinjecter automatiquement dans un processus gestion automatisée des candidatures à la franchise de Nearbee.